

消費税率引き上げ・軽減税率への準備はお早めに・・・

# 「消費税率引き上げに打ち勝つ！セミナー」

11月1日(水)  
19:00～21:00

## 『未来志向で考える自社の経営計画』

平成31年10月の消費税率10%への引き上げは、中小企業にとって更なる大きな環境変化になります。この変化を乗り切るためにも、自社の経営課題を捉え、未来志向で考える自社の将来像を考え、経営環境分析に向けて情報力を上げ、自社のありたい姿に向けた経営計画とその実践を今回のセミナーで、多くの事業者を支援してきた講師が現場目線で、企業が勝ち残るためのヒントをお伝えします。

※消費税率軽減税率の概要もお話します！！※

11月9日(木)  
19:00～21:00

## 『売れる営業交渉術セミナー』

《展示会・商談会・個別商談にも役に立つ》

「いざという時に言葉が出ない…」「最後の押しに力強さが欠けてしまう…」。こんな経験はありませんか？

商談交渉術は、その場の臨機応変な対応が求められるスキルだと思い込んでいませんか？

商談での成約は始まる前から決まっていると言っても過言ではありません。

つまり、前もってきちんと準備しておけば成約の可能性を高めることは可能なのです。

本セミナーでは、普通の営業活動に役立てられるだけでなく、展示会・商談会・個別商談等といった成果が欲しい場面での『自社の商品・サービスを効果的にPRする』応用手法を身に付け、手塩にかけた商品の魅力を最大限に“伝わる”ように磨き上げ販路開拓へつなげましょう!!

《講習会カリキュラム》

1. 売上を上げるために売り方を考える
2. 良い交渉と悪い交渉
3. 営業交渉力を上げるためには
4. 販路開拓支援現場からのヒント

■会場■ 糸魚川商工会議所 2階 研修室

■定員■ 30名

■受講料■ 無料

■主催■ 糸魚川商工会議所 中小企業相談所

■講師■ (株)IAC 代表取締役  
中小企業診断士 秋島 一雄氏



経営での戦略立案や営業力強化を中心としたツルギ及び中小企業向けのセミナーや研修を主な活動領域としている。現場目線からのアドバイスや支援実績に裏打ちされたセミナーは、分かり易く実践的と評判が高い

【FAX】552-8860 <消費税率引き上げに打ち勝つ！セミナー 申込書>

受講希望セミナー (□に✓印をお付けください)	事業所名			
□11/1セミナー	TEL		FAX	
□11/9セミナー	受講者氏名	①	②	

※複数人で受講の際は、受講者全員の氏名をご記入下さい。 ※いただいた個人情報は、他の目的で使用することはありません。