

販路拡大を目指す小規模事業者の皆様

# 「商談会出展支援事業」のご案内

商談会に出展して新規取引先獲得や販路拡大を目指す小規模事業者の皆様を応援します。

3回の商談会出展準備講習にご参加いただいでポイントを学び、商談会で活用するパネルやショップカード等の販促物を自費で作成し商談会に参加する方に対して「出展ブース料、旅費、宿泊費」を補助いたしますので、市外への販路拡大にチャレンジする方のご参加をお待ちしております。

- 対象者 小規模事業者（卸・小売・サービス業は従業員5名以下 製造・建設・宿泊業は従業員20名以下）
- 対象期間 平成28年6月から平成29年2月に開催される商談会
- 補助内容 商談会出展に係るブース代・往復旅費（2名まで）・宿泊代（2名まで）

開催が予定されている主な商談会

- 6月 東京ビックサイト「機械要素技術展 M-Tech 東京」《主催：リード エグジビション ジャパン(株)》
- 8月 日本橋ブリッジ新潟「妙高・上越・糸魚川 うまし逸品商談会」《主催：糸魚川・上越・新井商工会議所》
- 9月 池袋サンシャインシティ「NICO 食の大商談会」《主催：(公財)にいがた産業創造機構・県内金融機関》
- 10月 インテックス大阪「機械要素技術展 M-Tech 関西」《主催：リード エグジビション ジャパン(株)》
- 11月 朱鷺メッセ「フードメッセ in にいがた 2016」《主催：フードメッセ in にいがた運営会議・新潟市》
- 2月 アジア太平洋トレードセンター「シーフードショー大阪」《主催：(一社)大日本水産会》

## 商談会出展準備講習 カリキュラム

	日時	内容
第1回	6月2日(木) 19:00~21:00	●事業説明 出展のメリット バイヤーの心理 FCP シートの書き方
第2回	6月24日(金) 19:00~21:00	●自社商品・サービスのブラッシュアップ
第3回	6月30日(木) 19:00~21:00	●商談会で効果的な展示方法 来場者対応のコツ アフターフォロー

### 【講師のご紹介】 羽山 朋輝 先生

法政大学卒。ダイエー勤務を経て(社)新日本スーパーマーケット協会プランニングマネージャーに就任し、中小企業基盤整備機構プロジェクトマネージャーとして中小企業大学校で上級研修の講師を務める。

バイヤー経験に基づいた「売れる商品のポイント」や「商談会のコツ」などバイヤー視点の実践的な講義に定評があり、得意分野の食品流通では商品ブラッシュアップの手法が高い評価を得ている。

## 申し込み期限 平成28年5月20日(金)

【お問い合わせ・お申し込み先】

認定経営革新等支援機関 20130228 関東第7号及び関財金1第145号

糸魚川商工会議所・中小企業相談所 経営支援課

〒941-8601 糸魚川市寺町2-8-16 TEL552-1225 FAX552-8860

【申し込み先FAX番号 552-8860】

### 商談会出展準備講習申込書

事業所名		住所	〒
TEL・FAX	TEL	FAX	E-mail
受講者名			

※複数人で受講の際は、受講者全員の氏名をご記入下さい。 ※いただいた個人情報は、他の目的で使用することはありません。